

## Bachelor of Engineering\*

Studiengang Wirtschaftsingenieurwesen -  
Internationales Technisches Vertriebsmanagement



## Aufgaben und Tätigkeiten

Der Tätigkeitsbereich der Wirtschaftsingenieure mit dem Schwerpunkt Internationales Technisches Vertriebsmanagement kann neben den weltweiten Vertriebsaktivitäten unter anderem auch Projektierung, Markt- und Wettbewerbsbeobachtung umfassen. Hierbei liegen die Schwerpunkte insbesondere in den Bereichen Projekt- und Vertriebsmanagement.

Zu den Tätigkeitsfeldern der Absolventen gehört neben dem Erstellen von fundierten Markt- und Wettbewerbsanalysen die Entwicklung von erfolgreichen Verkaufsstrategien für technische Systeme und die intensive Kundenpflege.

Durch das unternehmensübergreifende Ausbildungssystem, das vor allem den Wechsel zwischen den einzelnen Unternehmen vorsieht, werden bereits am Anfang der akademischen Ausbildung Einblicke in vielfältigen Industrietechnologien vermittelt. Dadurch ist eine Ausbildung im Kurtz Ersä Konzern äußerst vielseitig und abwechslungsreich.

## Ausbildungsdauer

Es handelt sich um ein dreijähriges, duales Studium bei der Kurtz Holding GmbH & Co. Beteiligungs KG.

## Unsere Anschrift:

Kurtz Holding GmbH & Co. Beteiligungs KG | Zentralbereich Personal | Frankenstr. 2 | 97892 Kreuzwertheim  
meinezukunft@kurtzrsa.de | www.kurtzrsa.de

\* in den Ausführungen wird aus Vereinfachungsgründen immer die männliche Form gewählt.

## Ausbildungsinhalte

- Maschinenbau, Elektrotechnik und Informatik
- Unternehmensführung
- Projekt- und Vertriebsmanagement
- Marketing
- Verkaufstechniken
- Englischkurse und englische Fachvorlesungen
- International Business bzw. Electronic Business

## Anforderungen

- Hochschulreife
- gute Leistungen in den Fächern Physik, Mathematik und Englisch
- Leistungsbereitschaft
- Zuverlässigkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit
- selbstständige Arbeitsweise
- Sorgfalt
- Verantwortungsbewusstsein